

STELLENANGEBOT

Immobilienfinanzierungs- / Real Estate Finance Account-Manager (m/w/d)

Über BERGFÜRST

BERGFÜRST gilt als Pionier unter den Anbietern digitaler Immobilien-Investments und zeichnet sich insbesondere durch seine einzigartige Unternehmens-DNA aus: In ihr verbindet sich State-of-the-Art Technologie, fundiertes Finanzwissen sowie ein Höchstmaß an operativer Agilität. Als Qualitätsführer ist es unser erklärtes Ziel, die Finanzbranche nachhaltig zu verändern und Profi-Anlageklassen zu demokratisieren.

Anlegerinnen und Anlegern eröffnet sich so der schnelle und einfache Zugang zu einer modernen Asset-Klasse mit attraktiven Zinsen. Immobiliengesellschaften bietet BERGFÜRST einen standardisierten Zugang zu Mezzanine-Kapital für ihre Projektentwicklungen oder auch für die Refinanzierung ihrer Bestandsobjekte.

Über die Rolle

Als Teil unseres Real Estate Finance Teams kannst Du einen wichtigen Beitrag leisten, weitere Vorhaben mit unseren bestehenden Partnern aus der Immobilienbranche zu initiieren und neue mittelständische Projektentwickler und Immobilienbestandshalter als Emittenten zu akquirieren.

Deine Ideen und Deine Expertise machen den Unterschied! Begleite Immobilienunternehmen aktiv bei der Beschaffung von Mezzanine-Kapital über die Plattform von BERGFÜRST und unterstütze sie somit bei der erfolgreichen Realisierung ihrer Pläne.

Deine Aufgaben

- Du identifizierst eigenverantwortlich strategiekonforme Immobilienprojektentwickler und Immobilienbestandshalter anhand unserer Qualitätskriterien
- Du prüfst im ersten Schritt, ob die Unternehmen und ihre Projekte bzw. Objekte den grundlegenden Anforderungen unserer Plattform entsprechen
- Du führst die Vertragsverhandlungen in Abstimmung mit Abteilungsleitung und Vorstand
- Du fungierst als Kontaktperson für unseren vorhandenen Kundenbestand
- Du stehst in engem Austausch mit allen Bereichen unseres Unternehmens sowie relevanten externen Stakeholdern

Dein Profil

- Du bist ein hervorragender Kommunikator mit Leidenschaft und Ausdauer
- Du verfügst idealerweise über mehrere Jahre Erfahrung in der Immobilienwirtschaft
- Deine ausgeprägte und proaktive Eigenmotivation zeichnet dich aus
- Du bist ein guter Netzwerker und hast Freude daran, Dein Netzwerk laufend zu erweitern
- Du kombinierst überzeugendes und seriöses Auftreten mit Vertriebsstärke
- Du besitzt gute Markt- und Branchenkenntnisse über verschiedene Asset-Klassen hinweg
- Du beschreibst Dich als flexibel und hast Lust auf immer Neues

Was wir bieten

- Eine unbefristete und attraktiv vergütete Vollzeitstelle mit zusätzlichen Benefits
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Positive Arbeitsatmosphäre und viel Raum für die Entfaltung individueller Talente
- Spannendes Geschäftsmodell, das sich stetig verändert und weiterentwickelt
- Moderne Arbeitsausstattung mit Apple-Geräten
- Umfangreiche Homeoffice-Optionen für mehr Flexibilität
- Stylishes Dachgeschoss-Office in Berlin-Mitte mit überragendem Ausblick und Espresso!

Genau was Du suchst? Dann schick uns gleich Deinen CV an jobs@bergfuerst.com

Das Unternehmen

BERGFÜRST ist ein modernes und dynamisches FinTech-Unternehmen für digitale Immobilien-Investments mit Hauptsitz in Berlin-Mitte.

<https://de.bergfuerst.com/>

Details und Kontakt

Einstieg

Sofort

Anstellungsart

Festanstellung, Vollzeit


Standort

Berlin und Remote

Bewerbungen

CV bitte ausschließlich per E-Mail an jobs@bergfuerst.com

 [xing.com/companies/bergfuerstag](https://www.xing.com/companies/bergfuerstag)

 de.linkedin.com/companies/bergfuerst

 twitter.com/bergfuerst

 facebook.com/bergfuerst

BERGFÜRST AG

Schumannstraße 18
10117 Berlin

Handelsregistereintrag
Amtsgericht Berlin-
Charlottenburg

Handelsregisternummer
HRB 181783B
USt-ID DE 281642854